

### ГЛАВА III. КРИТЕРИИ. ПОКАЗАТЕЛИ. МЕТОДИКА ЗА ОЦЕНКА И КЛАСИРАНЕ НА ОФЕРТИТЕ.

#### Раздел-1. Критерии за възлагане на поръчката.

Настоящата обществена поръчка се възлага въз основа на икономически най-изгодна оферта, която се определя въз основа на критерия: „най-ниска цена“, съгласно чл. 70, ал. 2, т. 1 от ЗОП.

#### Раздел-2. Показатели за оценка, относителната им тежест и методика за комплексна оценка на офертите.

Показател 1 -  $Total\ card\ i$  е месечната стойност на разходите за осигуряване на услуги за пренос на данни от Ценовото предложение. Месечната стойност на разходите се формира като сбор от произведенията на прогнозния брой технологични СИМ карти към месец Ноември 2019 г. и предложената съответна месечна абонаментна такса за една технологична СИМ карта, както следва:

$$Total\ card\ i = 4000 \times Ci + 7000 \times Gi + 10000 \times Di$$

Където:

$Total\ card\ i$  е месечната абонаментна такса за осигуряване на услуги по пренос на данни за прогнозния брой технологични СИМ карти от Ценовото предложение на „i-тия“ участник.

№ по ред	Услуга	Прогнозен брой технологични СИМ карти към месец Ноември 2019 г.	Месечна абонаментна такса за една технологична СИМ карта (лева без ДДС)
<b>CSD</b>			
1	Месечна абонаментна такса за CSD технологична СИМ карта на i-тия участник	4 000	$Ci$
<b>GPRS</b>			
2	Месечна абонаментна такса за GPRS технологична СИМ карта на i-тия участник	7 000	$Gi$
<b>CSD- GPRS</b>			
3	Месечна абонаментна такса за CSD-GPSR технологична СИМ карта на i-тия участник	10 000	$Di$

Показател 2 -  $Ri$  за оценка на офертите е месечната стойност на опционалната месечна абонаментна такса за поддръжка на свързаност към Резервен център за данни от Ценовото предложение, формиран, както следва:

№ по ред	Услуга	Месечна абонаментна такса (лева без ДДС)
<b>Свързаност</b>		
1	Месечна абонаментна такса за поддръжка на свързаност към резервен център на данни	$Ri$

Където:

$Ri$  е месечната абонаментна такса за поддръжка на свързаност към резервния център за данни от Ценовото предложение на „i-тия“ участник.

Комплексната оценка (TOTAL) за всеки участник се формира от следната формула:

$$TOTALi = Total\ card\ i + Ri$$

#### Раздел-3. Класиране на офертите.

Класирането на офертите ще се извърши по възходящ ред на получената комплексна оценка, като участникът предложил най-ниска месечна стойност на разходите ще бъде класиран на първо място, а участникът, предложил най-висока, ще бъде класиран на последно място.

#### *Раздел-4. Процедура при еднакви ценови предложения.*

В случай че комплексните оценки, според които ще се извърши класирането, съобразно указаното по-горе, в две или повече оферти, класирани на първо място, са еднакви, комисията провежда публично жребий за определяне на изпълнител между участниците получили еднакви комплексни оценки по реда на чл. 58, ал. 3 от ППЗОП.

Жребият ще се проведе при следните условия и ред:

Поставят се три кутии, които се надписват – кутия с имена на участниците, представили еднакви ценови предложения, кутия с имената на членовете на комисията и кутия с поредни номера на класиране, съответни на броя на офертите, които не могат да бъдат класирани съгласно обявената методика за оценка. Председателят на комисията тегли един билет от кутията с имената на членовете на комисията, като изтегленият член ще извършва тегленето на имената на участниците, представили еднакви ценови предложения и тяхното класиране от останалите две кутии. Избраният член на комисията последователно изтегля билет от кутията с имената на участниците и билет от кутията с поредните номера, като ги съобщава на присъстващите. Това се повтаря, докато не се изчерпят всички билети от кутиите с имената на участниците и поредните номера за класирането на офертите. Класирането на офертите в резултат от жребия се отразяват в протокол, който се подписва от комисията и присъстващите представители на участниците. За изпълнител ще бъде определен участникът, за когото при жребия е изтеглен пореден № 1, като съответно останалите участници ще бъдат класирани според поредността на номера, изтеглен за тях.